

Должность	Менеджер по продажам (транспортная логистика)
Служба (отдел)	Отдел продаж
Требования к кандидату	
Навыки работы на компьютере	Элементарные навыки
Предпочтительный опыт работы (должность, срок работы)	От 2 лет в транспортной логистике
Необходимые профессиональные знания, навыки	<ul style="list-style-type: none"> - Опыт работы в транспортно-экспедиторской компании в качестве менеджера по продажам - Опыт активных результативных продаж перевозок Москва, МО - Опыт сотрудничества с крупными компаниями-клиентами - Опыт работы в компаниях с собственным и наемным транспортом - Коммуникабельность, умение заинтересовать клиента
Должностные обязанности	<ul style="list-style-type: none"> - Поиск новых заказчиков - Холодные звонки, назначение встреч - Переговоры, анализ потребностей клиентов - Расчёт стоимости перевозки - Формирование коммерческих предложений - Заключение договоров
Предпочтительные личные качества	<ul style="list-style-type: none"> ○ Коммуникабельность высокая ○ Наличие клиентской базы приветствуется ○ Активная жизненная позиция, желание работать и зарабатывать ○ Желание делать карьеру, ○ Желание учиться продажам, т.е. читает бизнес- литературу по продажам, посещал тренинги по продажам
Информация об условиях	
График работы	9-18
Продолжительность исп. срока	2 месяца
Зарплата на исп. срок	по результатам собеседования
Дополнительная информация	
Командировки	Нет
Количество подчиненных	Нет
Дополнительная информация	оформление по ТК РФ. м. шоссе Энтузиастов. график работы нормированный 5/2

Присылайте резюме на s.kolnin@c-t-l.ru